

## **RES 11 - Proposition néo-soupçonneuse : une convention critique pluraliste et dialogique**

### **Notes et références**

#### *Notes*

- 7 Voir par exemple Bourdieu (2002 (réédition))
- 11 Texte d'Olivier Godard sur les hiérarchies enchevêtrées au cœur du concept d'environnement : <http://www.reds.msh-paris.fr/communication/textes/godard.htm>
- 18 Ce thème est développé dans Mermet (2005, pp.35-50), disponible en ligne : <http://www.rgte.centre-cired.fr/rgte/IMG/pdf/MermetBarragesFinalTomeI-2.pdf>
- 20 Sur le minoritaire et le majoritaire : *Mille plateaux* (Deleuze et Guattari 1981).
- 22 Sur molaire et moléculaire : *Mille plateaux* (Deleuze et Guattari 1981).
- 24 Michel Callon exprime son principe de symétrie dans les termes suivants : « Puisque les acteurs mêlent en permanence considérations sur la société et sur la nature, nous imposons à l'observateur d'utiliser un seul répertoire pour décrire les points de vue en présence, que la controverse ou les désaccords, lorsqu'ils existent, portent sur des enjeux scientifiques ou techniques ou sur la constitution de la société » (Callon 1986).
- 28 Le cours de master évoqué est le cours de formation à la recherche sur la négociation donné dans le cadre du master Economie du Développement Durable, de l'Environnement et de l'Energie.
- 30 L'approche dialogique et le livre de Dispaux (1984) ont été discutés dans la séance RES 6.
- 34 La thèse à laquelle il est fait allusion est celle de Romain Taravella (2007) sur « La Terra do Meio : une terre amazonienne entre action organisée de pastoralisation et action coalisée de conservation ».
- 38 Référence des exemples donnés : voir RES 2 pour les travaux sur les zones humides et RES 7 pour les travaux sur l'ours, Billé (2004) et Leroy (2006) pour les deux exemples suivants.
- 42 Deux passages du texte de Zartman méritent d'être cités ici. « Chacune des [approches théoriques passées en revue dans l'ouvrage] met en évidence un aspect particulier des négociations multilatérales, fondamentalement différent des négociations bilatérales et qui saisit une caractéristique essentielle d'un processus de décision aux nombreuses parties prenantes, aux nombreux enjeux, aux nombreux rôles et qui ne repose que sur la plus lâche des règles de décision, le consensus ». [...] « Avant de passer en revue les résultats et de les synthétiser, il me faut noter que la distinction entre négociations plurilatérale et multilatérale s'est avérée sans importance, contrairement à ce qui était attendu au départ. Cela tient à une raison importante, cependant : les négociations multilatérales tendent à acquérir une structure plurilatérale par réduction à un nombre plus limitée de parties prenantes en position de leadership – par un processus d'auto-sélection aux raisons diverses – [...]. Les rencontres multilatérales se pluralisent dans le cadre du processus par lequel leur complexité multilatérale est rendue gérable. » (Zartman 1994, p.213).

## **Références**

- Barouch, G. (2000 [1989]). *La décision en miettes - systèmes de pensée et d'action à l'oeuvre dans la gestion des milieux naturels*. Paris, L'Harmattan.
- Billé, R. (2004). *La gestion intégrée se programme-t-elle? Mise en oeuvre et évaluation au delà des labels (thèse de doctorat)*. Paris, ENGREF
- Boltanski, L. et E. Chiapello (1999). *Le nouvel esprit du capitalisme*. Paris, Gallimard.
- Boltanski, L. et L. Thévenot (1991). *De la justification. Les économies de la grandeur*. Paris, Gallimard.
- Bourdieu, P. (2002 (réédition)). *Questions de sociologie*. Paris, Editions de Minuit.
- Callon, M. (1986). "Eléments pour une sociologie de la traduction - la domestication des coquilles saint-jacques et des marins pêcheurs dans la baie de Saint-Brieuc." *L'année sociologique* **36**: 169-201.
- Deleuze, G. et F. Guattari (1981). *Mille plateaux - capitalisme et schizophrénie, t.2*. Paris, Editions de Minuit.
- Dispaux, G. (1984). *La logique et le quotidien*, Les éditions de minuit.
- Dosse, F. (2005 (réédition)). *L'empire du sens - l'humanisation des sciences sociales*. Paris, La Découverte.
- Fisher, R. et W. Ury (1982). *Comment réussir une négociation*, Seuil.
- Gramaglia, C. (2006). *La mise en cause environnementale comme principe d'association. Casuistique des affaires de pollution de rivières. - L'exemple des actions contentieuses de l'Association Nationale de Protection des Eaux et des Rivières (ANPER-TOS)*. Thèse de doctorat, Ecole des Mines de Paris
- Leroy, M. (2006). *Gestion stratégique des écosystèmes du fleuve Sénégal : action et inaction publiques internationales*. Paris, L'Harmattan.
- Mermet, L. (2005). *Concertations orchestrées ou négociations décisives? - tome 1: moments et modes de la recherche de l'accord sur les projets d'infrastructures qui mettent en jeu l'environnement et les ressources naturelles*. Paris, ENGREF / Ministère de l'Ecologie
- Rescher, N. (1995). *Pluralism: Against the Demand for Consensus* Oxford University Press.
- Zartman, I. W., Ed. (1994). *International Multilateral Negotiations - approaches to the management of complexity*. San Francisco, Jossey-Bass.